

Wir suchen die Besten

Herausforderung für Salesmanager im Bereich Veranstaltungstechnik für Messen und Events.

Der Firmensitz befindet sich in der Region Düsseldorf/Köln und mit mehreren Niederlassungen in Deutschland. Die Gesellschaft wurde vor 50 Jahren gegründet und über die Jahrzehnte als Unternehmensgruppe in den verschiedenen Bereichen der Veranstaltungstechnik ausgebaut. Mit über 70 festangestellten Mitarbeiter/innen und zusätzlich je nach Projektgrößen bis zu 100 Freiberuflern werden innovative und energieeffiziente Konzepte für Video, Licht, und Sound in allen Größenbereichen umgesetzt.

Für den weiteren erfolgreichen Ausbau des Geschäftsfeldes „Messe und Event“ wird der Sales Manager gesucht. Die deutliche Steigerung dieses Marktanteils in diesem Segment ist Kernbestandteil dieser verantwortlichen Position und berichtet in dieser Funktion direkt an die Geschäftsführung. Zu diesem Segment zählen Kundengruppen wie: Industrie, Konzerne, ÖV, Eventagenturen, Planungsbüros, Messen, Messebauer, Kongressveranstalter, etc..

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt, mit Dienstsitz in der Firmenzentrale wird gesucht:

S SALES MANAGER (M/W)

VERANSTALTUNGSBRANCHE MESSE / EVENT

Die Aufgabengebiete:

- Ist die deutliche Steigerung des Kundenstammes im Bereich Messen und Events.
- Bestehende Kontakte/Kunden zu betreuen und auszubauen
- Intensive Akquisition von Neukunden in den genannten Zielgruppen und der Aufbau von Netzwerken und strategischen Kooperationen zu den Entscheidungsträgern
- Durchführung von Marketingmaßnahmen und die Organisation von Events und Messen
- Maßgebliche Mitwirkung an der Unternehmensentwicklung
- Organisatorischen und personellen Auf- und Ausbau des Geschäftsbereiches
- Komplette Leitung und Realisierung von Projekten (Kundenaufträge)

Ihr Profil:

- Eine Berufsausbildung im technischen oder kaufmännischen Bereich oder ein erfolgreich abgeschlossenes praxisorientiertes Studium
- Mindestens 10 Jahre Erfahrung in der Akquisition und Entwicklung von Neukunden
- Langjährige Führungserfahrung und Teamleitung im Sales-Bereich
- Dynamische, begeisterungsfähige und abschlussichere Verkäuferpersönlichkeit
- Begeisterung, Fleiß und sehr gute Kommunikationsfähigkeit
- Erfahrungen im Aufbau eines Geschäftsbereiches
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Sehr gute Branchenkenntnisse in der Veranstaltungsbranche
- Sehr gute Kenntnisse in der Veranstaltungstechnik
- Sehr gutes persönliches Netzwerk in den relevanten Bereichen
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Gute Englischkenntnisse

Unser Angebot:

Hier erwartet Sie eine hochinteressante und sehr verantwortungsvolle Aufgabe und Herausforderung, für die Sie über mindestens 10 Jahre Erfahrung in dem beschriebenen Umfeld und Verantwortungsbereich verfügen sollten. Neben einem attraktiven Gehalt und Firmenwagen, bieten wir Ihnen die Möglichkeit schnell mehr Verantwortung zu übernehmen und sich im Bereich der Geschäftsführung zu etablieren.

Wenn Sie eine äußerst interessante Karrierechance mit einer tollen Zukunftsperspektive suchen, dann bewerben Sie sich bitte ausschließlich per E-Mail an die beauftragte Personalberatung: bewerbung@regitz.de.

Für Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

Ihr Regitz Consulting Team

REGITZ CONSULTING

Personal- und Unternehmensberatung
Koblenzer Str. 74, 50968 Köln
Telefon 0221. 37 96 925
www.regitz.de

