

Unser Auftraggeber ist ein junges, innovatives Unternehmen aus einem Lifestyle Marktumfeld der Unterhaltungselektronik. Auf Grund seiner nationalen und internationalen Vermarktungserfolge suchen wir für das Unternehmen ab sofort die Verstärkung in der Geschäftsführung als Vertriebsleiter (m/w) mit dem Schwerpunkt Handel und der Option der Übernahme der Gesamtgeschäftsführung.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir in NRW einen

# VERTRIEBSLEITER (M/W)

## Mitglied der Geschäftsführung

In Ihrer Funktion als Geschäftsführer sind Sie für das gesamte operative Management auf nationaler und internationaler Ebene zuständig. Sie steuern die Bereiche Sales und Operation. Überdies sind Sie für die Weiterentwicklung des Groß- und Einzelhandelsgeschäfts in Deutschland und für das weltweite Partnergeschäft (Lizenznehmer) und die verbundene volle Umsatz- und Ergebnisverantwortung zuständig. Sie erkennen die Bedürfnisse und Trends auf dem deutschen und den internationalen Märkten, führen kontinuierliche Wettbewerbsanalysen durch und implementieren neue Strategien, um das volle Marktpotenzial auszuschöpfen.

### Ihre Aufgaben

- Detaillierte Vorausplanung der Vertriebsaktivitäten inklusive der Analyse von Kundendaten
- Erschließung neuer, potenzieller Marktsektoren, die die Vertriebssteams in Folge bearbeiten
- Erstellung, Anwendung und Organisation aller nötigen Vertriebsprozesse, inklusive des CRM und der Internet Shopsysteme
- Weiterentwicklung der Kundenbeziehungen mit dem Ziel den Marktumsatz durch aktive und zielgerichtete Vertriebsaktivitäten, insbesondere in Bezug auf den Einzelhandel, zu erhöhen
- Verbesserung des Vertriebs im Großhandel mittels individueller Lösungen und überzeugendem Sortiment
- Führung und Motivieren von Mitarbeitern aus Vertrieb und Administration
- Koordination der Partner und Produzenten

### Ihr Profil

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb und Handel in mittelständischen Unternehmen im Bereich Life Style oder in der Tabakindustrie
- Erfahrungen im Bereich der Unterhaltungselektronik und / oder Gesundheit
- Unternehmerisches und lösungsorientiertes Handeln mit dem Ziel neue Geschäftsmöglichkeiten zu entwickeln
- Kenntnisse von Wiederverkäufer-Konzepten (Retailer) aus der nationalen und internationalen Unterhaltungselektronik
- Selbstständiges Arbeiten
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Erfahrungen im Bereich der Mitarbeiterführung
- Verständnis von Einflüssen auf Ihre GuV
- Umfassende Kenntnisse der gängigen EDV-Anwendung
- Verhandlungssicheres Englisch und idealerweise noch eine weitere Fremdsprache

Es erwartet Sie ein professionelles, leistungsorientiertes Arbeitsumfeld mit herausfordernden, abwechslungsreichen Aufgaben in einem aufstrebenden, internationalen, inhabergeführten Unternehmen. Komplexe und anspruchsvolle Aufgaben, die Ihre berufliche Entwicklung aktiv vorantreiben werden.

Sind Sie ein erfolgreicher Unternehmer- und Machertyp, welcher sich mit den Aufgabenstellungen identifizieren kann und am weiteren Ausbau einer Erfolgsgeschichte beteiligt sein möchte? Dann bietet unser Kunde Ihnen ein entsprechendes Leistungspaket was Ihren Ansprüchen entsprechen wird. Ihre Bewerbung senden Sie bitte ausschließlich per E-Mail an die beauftragte Personalberatung: [bewerbung@regitz.de](mailto:bewerbung@regitz.de).

Für Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

Ihr Regitz Consulting Team