

Vertriebstalente — mit mindestens 2 Jahren Berufserfahrung Wir bilden und fördern in einem intensiven Ausbildungsprogramm

Unser Auftraggeber ist der weltweit führende Anbieter von Services rund um die HR-Geschäftsprozesse. Seit über 60 Jahren realisiert das Unternehmen die Optimierung und Auslagerung von HR-Geschäftsprozessen (Business Process Outsourcing) und bietet effiziente Lösungen für alle administrativen Aufgaben im Personalwesen. Mit system- und plattformunabhängigen Produkten, flexiblen Services, qualifizierten Mitarbeitern, langjähriger Erfahrung sowie nationaler und internationaler Präsenz erzielt der Auftraggeber maximale Entlastung und nachhaltige Kosteneinsparungen für Unternehmen aus allen Branchen. Mit höchster Servicequalität vom Klein- bis zum Großunternehmen. In Deutschland arbeiten über 700 Mitarbeiter. Die Muttergesellschaft beschäftigt weltweit 45.000 Mitarbeiter und erzielt einen Umsatz von knapp 9 Milliarden US-Dollar.

Ihr Karriereprogramm zum Sales Spezialisten/innen für Young Professional

Die Chance bei der weltweiten Nr. 1 für HR Geschäftsprozesse

Für die Zentrale in Frankfurt suchen wir engagierte und motivierte Mitarbeiter/innen für das im **Januar/ Februar 2012** beginnende Sales Ausbildungsprogramm (Training on the Job) in Frankfurt. Ziel ist es, Vertriebstalente mit unverbrauchtem Leistungswillen und entsprechender Leistungsfähigkeit auszubilden. Vorausgesetzt werden großes Verkaufstalent, ausgeprägte Kundenorientierung, überdurchschnittlicher Einsatz, selbstständiges und zielorientiertes Arbeiten, gute Kommunikation und Präsentationsfähigkeiten sowie gute Englischkenntnisse. Ihr Ausbildungsprogramm Sales ist maßgeschneidert, denn unser Anspruch ist, individuelle Talente und Fähigkeiten, welche Sie bereits im Job umgesetzt haben, zu fördern und Sie zu den erfolgreichen HR-Sales auszubilden. Dies ist eine optimale Basis, um eine interessante Karriere in einem internationalen Konzern zu starten.

Anforderungsprofil:

- Wir erwarten eine kaufmännische Ausbildung oder ein erfolgreich abgeschlossenes praxisorientiertes Studium, vorzugsweise VWL, Marketing, BWL oder Wirtschaftsinformatik.
- Sie verfügen über mindestens 2 Jahre Vertriebs Erfahrung im Umfeld erklärungsbedürftiger Produkte und/oder Dienstleistungen mit nachweisbaren Verkaufserfolgen, idealerweise im Neukundenbereich.
- Ihr analytisches und konzeptionelles Denken sowie Ihr Akquisitions- und Verhandlungsgeschick helfen Ihnen bei der kundenspezifischen Aufbereitung komplexer Vorgänge und dem Abschluss von Verträgen.

Wenn Sie eine äußerst interessante Karrierechance suchen und gerne international arbeiten, freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen. Die Positionen sind äußerst attraktiv gestaltet, mit einem interessanten Gehaltsrahmen und äußerst sehenswerten Sozialleistungen. Ihre Bewerbung senden Sie bitte ausschließlich per E-Mail an die beauftragte Personalberatung: bewerbung@regitz.de.

Für Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

Ihr Regitz Consulting Team