

Wir suchen die Besten - Herausforderung für Top-Performer im Sales

Unser Auftraggeber ist mit weltweit 50.000 Mitarbeitern/innen, einem Umsatz von über 10 Mrd. US-Dollar und 700.000 Kunden seit 50 Jahren der führende Anbieter für die Optimierung und Auslagerung von Geschäftsprozessen (Business Process Outsourcing). In Deutschland ist unser Auftraggeber seit 25 Jahren vertreten, derzeit arbeiten hier über 1.000 Mitarbeiter/innen, um die über 20.000 Kunden optimal betreuen zu können. Mit system- und plattform-unabhängigen Produkten, flexiblen Services, qualifizierten Mitarbeiter/innen, langjähriger Erfahrung sowie nationaler und internationaler Präsenz erzielt unser Auftraggeber maximale Entlastung und nachhaltige Kosteneinsparungen für Unternehmen aus allen Branchen.

Wir suchen für diese Positionen die Besten, die der Markt zu bieten hat, und bieten ihnen die entsprechenden Gegenleistungen und hervorragende Karrierechancen bei unserem Auftraggeber.

Zum baldestmöglichen Eintrittszeitpunkt suchen wir **bundesweit** die/den

SALESMANAGER SAP-SERVICES (M/W)

Outsourcing von Geschäftsprozessen (BPO)

Aufgaben:

- Leitung Ihres regionalen Vertriebsbereiches mit voller Umsatzverantwortung für die TOP Fortune (nationale und internationale Konzernabschlüsse)
- Entwicklung von Zielen, Strategien und Konzepten für vertriebsorientierte Maßnahmen zur Erreichung der Umsatz- und Unternehmensziele
- Organisation und Optimierung der vertrieblichen Prozesse sowie Auftrags- und Projektabwicklungen
- Zusammenarbeit und Koordination mit den nationalen Gesellschaften bei Konzernabschlüssen
- Projektleitung und -steuerung auf nationaler und internationaler Ebene
- Neuakquisition/Gewinnung neuer Kunden auf C-Level
- Key-Account-Betreuung: weiterer Ausbau der nationalen und internationalen Geschäftsbeziehungen
- Steuerung und Optimierung externer Dienstleister
- Reporting an das Management in Deutschland
- Einhaltung des strategischen Vertriebsprozesses nach Miller-Heimann

Fachliche Anforderungen:

- Langjährige Erfahrung als Sales und/oder Salesmanager im IT, ERP oder SAP-Bereich, idealerweise für BPO- und IT-Projekte
- Ein hervorragendes Netzwerk in der IT-Branche
- Idealerweise ein sehr gutes IT- und Projekt-Know-how, gepaart mit einem guten betriebswirtschaftlichen Verständnis
- Gewohnt, in einem internationalen Unternehmen zu arbeiten und zu reporten
- Verhandlungssicher auf C-Level bei internationalen Konzernen
- Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsstärke und die Fähigkeit, Konflikte für alle Beteiligten auch auf internationaler Ebene zufriedenstellend zu lösen
- Starke Zielorientierung und Motivationsstärke
- Ausgeprägte Managementkompetenz auf nationaler und internationaler Ebene

Persönliche Anforderungen:

- Studium der Informatik oder Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung
- Ausgeprägte Saleskompetenz auf allen Ebenen
- Hohe Belastbarkeit, Qualitätsbewusstsein und Zuverlässigkeit
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit und ausgeprägte Kundenorientierung
- Ein sehr gutes Netzwerk (Zugang zu Entscheidern auf C-Level)
- Gute bis sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Eine weitere Fremdsprache von Vorteil

Hier erwartet Sie eine hochinteressante und sehr verantwortungsvolle Aufgabe und Herausforderung, für die Sie über mindestens 3 Jahre Erfahrung in dem beschriebenen Umfeld und Verantwortungsbereich verfügen sollten. Die Position ist sehr attraktiv dotiert, hinzu kommen viele Zusatzleistungen eines internationalen Konzerns. Wenn Sie eine äußerst interessante Karrierechance suchen, dann bewerben Sie sich am besten noch heute. Ihre Bewerbung senden Sie bitte ausschließlich per E-Mail an die beauftragte Personalberatung: **bewerbung@regitz.de**.

Für Fragen steht Ihnen Herr Ralph Regitz gerne auch am Wochenende oder über Ostern zur Verfügung. Bitte senden Sie uns eine kurze Mail und wir melden uns bei Ihnen.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und sichern Ihnen 100 % Diskretion zu.