

Ihre außergewöhnliche Karrierechance im Sales für das Outsourcing von HR-Geschäftsprozessen

Lassen Sie unsere Erfolgsgeschichte zur Ihrer beruflichen Erfolgsstory werden. Unser Auftraggeber ist der weltweit führende Anbieter von Services rund um die Personalabrechnung, HR-Services und das Reisekostenmanagement. Seit über 60 Jahren realisiert das Unternehmen die Optimierung und Auslagerung von HR-Geschäftsprozessen (Business Process Outsourcing) und bietet effiziente Lösungen für alle administrativen Aufgaben im Personalwesen. Mit system- und plattformunabhängigen Produkten, flexiblen Services, qualifizierten Mitarbeitern, langjähriger Erfahrung sowie nationaler und internationaler Präsenz erzielt unser Auftraggeber maximale Entlastung und nachhaltige Kosteneinsparungen für Unternehmen aus allen Branchen. Mit höchster Servicequalität vom Klein- bis zum Großunternehmen. In Deutschland arbeiten über 700 Mitarbeiter. Die Muttergesellschaft beschäftigt weltweit 45.000 Mitarbeiter und erzielt einen Umsatz von knapp 9 Milliarden US-Dollar. Zum baldestmöglichen Eintrittszeitpunkt suchen wir die/den

SENIOR SALES SAP-BPO

Schwerpunkt: Outsourcing von HR-Geschäftsprozessen / Dienstsitz: Frankfurt, Stuttgart, München

Aufgaben:

- Leitung Ihrer Vertriebsregion mit voller Umsatzverantwortung für Großunternehmen (außer TOP Fortune)
- Entwicklung von Zielen, Strategien und Konzepten für vertriebsorientierte Maßnahmen zur Erreichung der Umsatz- und Unternehmensziele
- Planung und Durchführung von Akquisitionsaktionen zur Neukundengewinnung
- Eigenverantwortliche telefonische Neukundenakquise
- Bearbeitung der Interessentenanfragen
- Erstellung von Angeboten inklusive Preisfindung und Verfolgung bis zum Vertragsabschluss
- Organisation und Durchführung von Präsentationen bei Interessenten und Kunden
- Einhaltung des strategischen Vertriebsprozesses nach Miller-Heimann
- Teilnahme an Messen und sonstigen Events

Fachliche Anforderungen:

- Langjährige Erfahrung als Sales für SAP HR, BPO, HR- und Personalwirtschaft-Lösungen
- Ein hervorragendes Netzwerk in der IT-Branche mit den Schwerpunkten BPO, HR und SAP

- Idealerweise sehr gute operative Kenntnisse im HR-Umfeld
- Gewohnt, in einem internationalen Unternehmen zu arbeiten und zu reporten
- Verhandlungssicher auf C-Level
- Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsstärke und die Fähigkeit, Konflikte für alle Beteiligten zufriedenstellend zu lösen
- Starke Zielorientierung

Persönliche Anforderungen:

- Studium der Informatik oder Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung
- Ausgeprägte Saleskompetenz auf allen Ebenen
- Hohe Belastbarkeit, Qualitätsbewusstsein und Zuverlässigkeit
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit und ausgeprägte Kundenorientierung
- Gute bis sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift je nach Aufgabengebiete
- Eine weitere Fremdsprache von Vorteil

Hier erwartet Sie eine hochinteressante und sehr verantwortungsvolle Aufgabe und Herausforderung, für die Sie über mindestens 3 Jahre Erfahrung in dem beschriebenen Umfeld und Verantwortungsbereich verfügen sollten. Die Position ist sehr attraktiv dotiert, hinzu kommen ein Firmenwagen und weitere Zusatzleistungen eines internationalen Konzerns. Wenn Sie eine äußerst interessante Karrierechance suchen, dann bewerben Sie sich am besten noch heute. Ihre Bewerbung senden Sie bitte ausschließlich per E-Mail an die beauftragte Personalberatung: bewerbung@regitz.de. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

Ihr Regitz Consulting Team

REGITZ CONSULTING

Personal- und Unternehmensberatung

Koblenzer Str. 74, 50968 Köln, Telefon +49 (0) 221. 37 96 925

 **REGITZ CONSULTING**