

Ihre außergewöhnliche Karrierechance bei dem BPO Global Player

Lassen Sie unsere Erfolgsgeschichte zu Ihrer beruflichen Erfolgsstory werden.

Unser Auftraggeber ist der weltweit führende Anbieter von BPO-Services für IT-Geschäftsprozesse. Seit über 60 Jahren realisiert das Unternehmen effiziente Lösungen für ihre Kunden. In Deutschland arbeiten über 800 Mitarbeiter. Die Muttergesellschaft beschäftigt weltweit 60.000 Mitarbeiter und erzielt einen Umsatz von rund 11 Milliarden US-Dollar. Für unsere Zentrale in Frankfurt suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt die/den

VERTRIEBSLEITER BPO-SERVICES M/W

- Germany -

Hauptaufgaben:

- Leitung Ihres Vertriebsbereiches mit voller Umsatzverantwortung
- Entwicklung von Zielen, Strategien und Konzepten vertriebsorientierter Maßnahmen zur Erreichung der Umsatz- und Unternehmensziele
- Organisation und Optimierung der vertrieblischen Prozesse und Auftragsabwicklungen
- Führung, Coaching und Motivation des bestehenden Vertriebsteams
- Key-Account-Betreuung und deren Neuakquisition
- Reporting an die Geschäftsleitung
- Projektleitung und -steuerung auf nationaler und internationaler Ebene
- Steuerung und Optimierung externer Dienstleister

Fachliche Anforderungen:

- Studium der Informatik oder Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung
- Langjährige Erfahrung als Vertriebsleiter oder in einer gleichwertigen Position, idealerweise in der BPO-Industrie mit den Schwerpunkten IT, HR und ERP

- Ein hervorragendes Netzwerk in der IT-Branche mit den Schwerpunkten BPO, HR, SAP
- Idealerweise sehr gute Kenntnisse im HR-Umfeld
- Gewohnt in einem internationalen Unternehmen zu arbeiten und zu reporten
- Verhandlungssicher auf C-Level bei internationalen Konzernen
- Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsstärke und die Fähigkeit, Konflikte für alle Beteiligten zufriedenstellend zu lösen
- Hohe Zielorientierung sowie Führungs- und Motivationsstärke

Persönliche Anforderungen:

- Ausgeprägte Managementkompetenz auf nationaler und internationaler Ebene
- Hohe Belastbarkeit, Qualitätsbewusstsein und Zuverlässigkeit
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit und ausgeprägte Kundenorientierung
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Eine weitere Fremdsprache wäre von Vorteil

Hier erwartet Sie eine hochinteressante und sehr verantwortungsvolle Managementaufgabe, für die Sie über mindestens 3 Jahre Erfahrung in dem beschriebenen Umfeld und Verantwortungsbereich verfügen sollten. Die Position ist sehr interessant dotiert, hinzu kommen ein Firmenwagen und weitere Zusatzleistungen eines internationalen Konzerns. Wenn Sie eine äußerst interessante Karrierechance suchen, dann bewerben Sie sich am besten noch heute. Ihre Bewerbung senden Sie bitte ausschließlich per E-Mail an die beauftragte Personalberatung: bewerbung@regitz.de. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

Ihr Regitz Consulting Team

REGITZ CONSULTING

Personal- und Unternehmensberatung
Koblenzer Str. 74, 50968 Köln
Telefon +49 (0) 221. 37 96 925

 **REGITZ CONSULTING**